

事業計画サポート 経営コンサルティング



★津崎講師のマンツーマン・サポート

全5ヶ月間、マンツーマンで事業（経営）を考え抜き、事業計画を策定するためのプログラムです！ 緻密なビジネスプランを構築し、成功のための経営準備を整えます！



◆サポート内容

- ✓ 事業コンセプトを明確にし、「何のために事業を行うか」の事業目的を定義します
- ✓ 企業ビジョンを経営戦略に展開し、勝てる事業領域・ビジネスモデルを構築します
- ✓ 経営戦略を事業計画に落とし込み、事業を成功に導くストーリーを精緻な内容に仕上げます
- ✓ 事業計画を実行可能な施策に展開します

プログラム概要

1回・2時間、月に2回実施（合計：20時間）

- | | | |
|------|-------------------------|--------------------------|
| 1回目 | 事業コンセプト策定① | 「企業ビジョン」「ビジネスモデル」 |
| 2回目 | 事業コンセプト策定② | 「10年後のグランドデザイン」「商品・サービス」 |
| 3回目 | 事業計画策定① | 経営戦略、マーケティングなど定性分析Ⅰ |
| 4回目 | 事業計画策定② | 経営戦略、マーケティングなど定性分析Ⅱ |
| 5回目 | 事業計画策定③ | アカウントティング、ファイナンスなど定量分析Ⅰ |
| 6回目 | 事業計画策定④ | アカウントティング、ファイナンスなど定量分析Ⅱ |
| 7回目 | 事業計画策定⑤ | 人材マネジメントなど組織分析 |
| 8回目 | 事業計画(事業成功ストーリー)のドラフト作成Ⅰ | |
| 9回目 | 事業計画(事業成功ストーリー)のドラフト作成Ⅱ | |
| 10回目 | 事業計画(事業成功ストーリー)の完成 | |

津崎盛久 プロフィール



㈱ビジョン代表取締役。一橋大学経済学部卒、英国立レスター大学MBA。
三菱商事で21年間自動車の国際ビジネスを担い、海外駐在は10年以上にのぼる。インドネシアではトヨタを押さえ、トップシェアを獲得する。ビジネス・ブレークスルーでは執行役員（豪BOND MBA統括担当）として、大前研一社長のもとで、人材開発・マネジメント教育のプロフェッショナルとなり、BOND MBAを日本最大級のMBAに育て上げた。2004年に㈱ビジョンを設立し、独自のビジョン論、経営理論で数多くの企業、経営者、ビジネスパーソンをサポート。「経営人材育成」で高評価を獲得し、企業・経営者を成功に導いている。六本木アカデミーヒルズでは11年間・100回超の講義をこなしトップクラスの実績を誇る。経営者・ビジネスパーソンの能力を大きく伸長させることに定評がある。著書は「道具としての経営理論」（日本実業出版社）「花屋のMBA」「絶対にぶれない自分のつくり方」（グラフ社）

得られる3つの成果物

- I 事業コンセプト
- II 事業計画
- III 実行施策
(アクションプラン)

統一コンセプトのもと、3つの成果物を策定し、実行可能なビジネスプランに仕上げます

受講料

540,000円（消費税込）

- ・5ヶ月間（150日間）、集中して事業・経営を考え抜くための全サポート費用になります
- ・20時間の主要セッションの他に、メール・マテリアルなどのサポートも含めた費用です
- ・場所は渋谷ヒカリエ8階「モヴ」で行います

お問合せ・お申し込み

お名前、ご連絡先を明記の上、下記までご連絡ください。

㈱ビジョン・ビジネスプラン事務局：

vision@tsuzakij.com