2017年度　ゼミ Basic Program

Ownership for the next stage
Shizugin:ship

■静岡会場■

問題解決のためのビジネス交渉術

"交渉"上手になるための基本と考え方が身につく！

商談をはじめ、納期調整、クレーム対応、支払い催促、社内調整など、ビジネスコミュニケーションのほとんどは、人々の利害調整をするための「交渉」です。そしてそのほとんどは「勝ち負け」を争うものではなく、双方のニーズを満たし、WIN-WIN 状態を得るために行われます。本ゼミナールでは「交渉への準備方法」「"本当のニーズ"と"表面上の主張"を切り分ける方法」「敵対的な交渉を協調的交渉に導く方法」などについて、模擬交渉とその解説を通じて学ぶことができる実践的な内容です。

■講　師 PROFILE

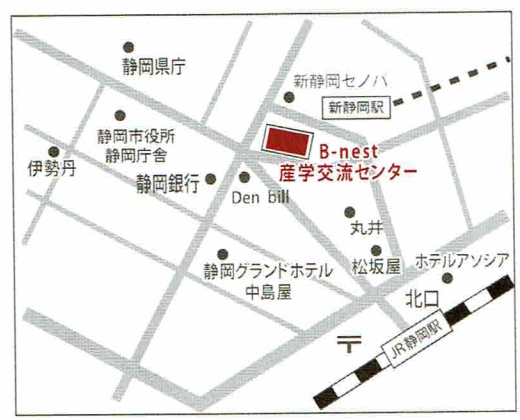
株式会社フローワン　代表取締役　若林 計志 氏

米大学卒業後、国際紛争地での和平調停を行う日本紛争予防センターに参画。スリランカ／パレスチナなどに駐在。その後、経営コンサルタントの大前研一氏が代表を務めるビジネス・ブレークスルー（ＢＢＴ）で、日本初の海外オンライン MBA を立ち上げ、11 年以上に渡り統括責任者を務めた。コロンビア大学大学院国際協力紛争解決センターのフィッシャー博士に師事し、公認トレーナーとして交渉術講師を務める。TOCfE（教育のための制約理論）国際認定ファシリテーター。 著書に「MBA 流チームが勝手に結果を出す仕組み」「プロフェッショナルを演じる仕事術」（共に PHP 研究所）などがある。

■開　催　概　要

日　時　平成３０年　**３月１２日(月)**
１３：００～１７：００（開場１２：３０）

会　場　B-nest 静岡市産学交流センター７階
（静岡市葵区御幸町３－２１　ペガサート７階大会議室）
※駐車場はございません



定　員　３０名（先着）　**参加費**　無　料

申込期限　平成３０年３月５日(月)

【Shizuginship事務局】TEL：0120-190749　E-mail：shizuginship@jp.shizugin.com　URL：https://www.shizuginship.com
FAX：054-344-1681

参加申込欄

参加者（記名人）　役職

A　（　　）

B　（　　）

会員企業名　連絡先　お取引店

（　　）　－　支　店

●ご記入いただいた個人情報は、本ゼミナールの運営のみに利用し、その他の目的で利用することはございません。なお、参加者名・役職・会員企業名は参加者名簿に記載させていただきます。
●事務局にて受け付けたお申込みについては、受付手続き完了後、確認メールを登録アドレス宛に送信いたします。なお、定員によりご参加いただけない場合は速やかにご連絡いたします。

銀行使用欄

受付日　受付者　店　番　CIF番号

※内容は変更となる場合がございますので、予めご了承願います。