

# チームワークを最大化する組織マネジメント

## ～チームワークを最大化し、闘う経営者のあるべき姿とは～

2020年 **10月9日** (金)  
10:00～16:00

会場 都ホテル四日市 (四日市市安島1-3-38)  
定員 20名 (参加申込先着順)

※新型コロナウイルス感染症拡大防止のため、「アルコール消毒液の設置」、「参加者の間隔の確保」、「空調による換気」を実施します。  
参加者の皆様には、「マスクの着用」、「検温」、「手洗いの励行」をお願いします。

### 講師 津崎 盛久 氏

株式会社ビジョン代表取締役



三菱商事で21年間自動車のインターナショナルビジネスを担い、東南アジア地域で活動。インドネシアでは、チームワーク最大化を実践し、トヨタを抑えてトップシェア獲得に貢献。ビジネス・ブレークスルー執行役員においては、300社超の法人新規開拓を担い、日本最大級のMBAに育て上げた。2004年に独立し、マネジメント教育/経営コンサルティング事業を展開中。六本木アカデミーヒルズで、連続11年間・100回超の講義をこなし、トップクラスの実績を誇る。自身の豊富な経営実践も踏まえたビジョン論・経営理論を駆使し、経営人材・ビジネスパーソンの能力を伸ばし、企業の経営課題を解決するサポートに定評がある。著書「道具としての経営理論」「絶対にぶれない自分のつくり方」等一橋大学経済学部卒業/英国国立レスター大学経営大学院修了(MBA)

### 研修プログラム

- ・企業経営は限られた経営資源(ヒト・モノ・カネ)で、いかにゴール(顧客・売上)を狙い、獲得するかの勝負です。
- ・経営者・経営幹部の皆様が会社全体、担当する組織全体をいかにマネジメントするか、闘う経営者・経営幹部としての本質・人材マネジメントの意義を学び、「個人の力を最大化する組織のつくり方」「部下の育成・指導・やる気の上げ方」などを体得します。
- ・このセミナーでは、企業経営者・経営幹部としての課題解決のアクションプランまで落とし込み、ファシリテーションを駆使して、受講者間のシナジー効果を生み出し、多面的な考察を可能にします。

### ＜カリキュラム＞

- ①経営とは
- ②組織マネジメント
- ③部下の育成・指導方法
- ④ワークショップ

- ・自社の課題と解決策を考える(チームワーク最大化・社員との信頼関係の構築・モチベーションアップ)
- ・自社のアクションプランを考える

### 受講料 (おひとり様につき)

テキスト代・昼食代・消費税を含みます。

会員 9,000円 非会員 29,000円

受講票・請求書は、後日郵送いたします。

### 会員様限定特典 ①・②併用可能です。

① 複数申込み割引 お二人目より**全員1,000円割引**

② ポイント割引 **120ポイントで1名様受講料半額**

※ポイント保有数など詳細は、事務局までお問い合わせください。

### お申込み方法

当社ホームページの申込フォーム

<https://www.miebank.co.jp/33ir/secure-app/oder2>

または、下記フォームにご記入のうえ、FAXでお送り下さい。

**FAX>>059-351-7005**

貴社名	○をお付け下さい 会員・非会員	お取引銀行・部店名 銀行 支店
受講票郵送先 〒		TEL
お申込み担当者様 (フリガナ)	所属・役職名	FAX
受講者名(フリガナ) <input type="checkbox"/> 申込み者と同じ	所属・役職名	120ポイント保有の際は、ポイント割引を利用します。 <b>不可</b>
受講者名(フリガナ)	所属・役職名	120ポイントで1名様分の受講料を半額割引いたします。利用を希望されない場合は不可に○印をお付け下さい。
		受講優待券利用 NO

※受講のお取消しは、開催日前日午後5:00までにご連絡をお願いします。

※ご記入いただいた個人情報、今回お申込みいただいた研修会運営のためにのみ利用いたします。

【お問い合わせ】  
株式会社三十三総研

三十三ビジネススクラブ事務局  
ホームページアドレス

TEL:059-351-6460 FAX:059-351-7005  
<https://www.miebank.co.jp/33ir/>