



# ソリューション提案型 営業力強化セミナー

営業は会社の売上に直結する、非常に重要な仕事です。しかしながら、営業は顧客へ提案する際、様々な知識やスキルが求められるため、不安や悩みを抱えている営業担当の方も多いのではないのでしょうか。

本セミナーでは、数多くの経営者や営業担当者の営業力を伸ばしてきた実績をもつ講師が、「提案営業のマインド（考え方）とスキル（実践方法）」について、ワークショップを交えて徹底指導します。

営業で結果を出すためのマインドとスキルを磨きたい方におすすめのセミナーです。

## 日時

**2024年2月9日(金)**

13:30~16:30

## 対象

経営層、営業責任者、営業担当者

## 開催方法

Zoomを利用した双方向  
参加型のWebセミナーです。

受講者 1名につき1台の  
PC端末をご用意ください。

## 受講料

お一人さま **11,000円（税込）**

## 定員

**35名**

## セミナーのねらい

- ・「営業力」を高めるには、営業の本質を理解し実践する必要があります（理論と実践）。
- ・本セミナーでは「提案営業」に必要な「マインド（考え方）」と「スキル（実践方法）」を学びます。
- ・マインド（考え方）は、5つの要諦について学びます。  
＜5つの要諦＞  
①コアスキル ②顧客力 ③共感力  
④社会力 ⑤理論力
- ・スキル（実践方法）は、具体的な提案方法の考え方や提案書の作成方法までワークショップも交えて体得します。

## 持ち物

- ・筆記用具

## 講師

株式会社ビジョン  
代表取締役

つぎき もりひさ

**津崎 盛久 氏**



三菱商事で21年間自動車のインターナショナルビジネスを担い、海外駐在は10年以上にのぼる。2004年に独立。ビジョンスクールを運営し、マネジメント教育、経営コンサルティング事業を展開中。六本木アカデミーヒルズで連続11年間、100回超の講義をこなし、トップクラスの実績を誇る。オリジナルのビジョン論・経営理論を駆使して、経営人材、ビジネスパーソンの能力を飛躍的に伸ばすことに定評がある。

## お申込みはホームページからどうぞ！

www.16souken.co.jp

十六総研 セミナー

検索



### 【受講にあたって】



- Zoom を利用しますので、事前にインターネット接続可能なパソコンをご用意ください。
- パソコンに、カメラ・マイク・スピーカーの機能が搭載されていない場合は、別途ご用意ください。
- ブラウザから参加いただくか、Zoomのホームページからアプリをダウンロードしてください。  
詳しくは、弊社ホームページ（セミナーページ）の「Zoomマニュアル」をご覧ください。

### 【受講までの流れ】

|   |                        |                                                                       |                                                                             |
|---|------------------------|-----------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------|
| ① | お申込み                   | 十六総合研究所のホームページ(上記)からお申込みください。                                         | 申込締切日は、セミナー開催日の3営業日前です。                                                     |
| ② | 受付完了メールの受信             | 折り返し、お申込み時に登録いただいた申込責任者様のメールアドレスに、「受付完了メール(請求書)」が送信されます。              | 「受付完了メール(請求書)」が届かない場合は、下記お問い合わせ先までご連絡ください。                                  |
| ③ | 受講料の振込み<br>(有料セミナーの場合) | 「受付完了メール(請求書)」内に記載の振込先にお振込みをお願いいたします。<br>振込期限は、開催日の3営業日前です。           | 振込手数料は、お客さまにてご負担くださいますようお願い申し上げます。<br>※ 複数のセミナーをお申込みの場合、受講料は合算してお振込みいただけます。 |
| ④ | 受講者用URL等の受信            | 開催日の3営業日前を目途に、本セミナーにご参加いただくための「受講者用URL」、テキスト等が、申込責任者様のメールアドレスに送信されます。 | 申込責任者様と受講者様が異なる場合は、受講者様へ確実にお渡しください。                                         |
| ⑤ | セミナー当日                 | 受講者用URLよりアクセスしてください。                                                  |                                                                             |

### 【注意事項】

- ① お申込みは先着順です。定員になり次第、締切とさせていただきます。
- ② キャンセルの場合は、下記「お問い合わせ先」までご連絡ください。開催日の3営業日前以降のキャンセルは受講料を申し受けますのでご注意ください。
- ③ 各講座内容の録音・録画・写真撮影は固くお断りいたします。
- ④ ご参加人数に限りがございますので、ご案内する受講者用URLの受講者以外の方との共有や、複数のデバイスでのご利用は御遠慮ください。
- ⑤ 本セミナーに使用する機器および通信媒体が正常に稼働する環境については、お申込者自身の責任において確保してください。  
また、不正アクセスやコンピューターウイルス等により生じた損害その他弊社の責によらない事由によりお申込者に生じた損害については、弊社は責任を負いません。
- ⑥ インターネット環境等に関する相談、問い合わせ等については、弊社ではお答えいたしかねます。
- ⑦ アプリケーションの障害、国内外の政治情勢・自然災害等、提供するサーバー等の障害またはその他やむを得ない事由により本セミナーの開催が困難な場合、予告なしに本セミナーを中止、または中断することがあります。
- ⑧ 受講にあたっての事前準備に関しては、弊社ホームページ（セミナーページ）をご覧ください。

※ お客さまの個人情報は、セミナーの運営管理および弊社サービスに関するご案内のほか、利用目的の範囲内で利用させていただきます。なお、個人情報の取扱いおよび利用目的の詳細は弊社ホームページ（www.16souken.co.jp）をご覧ください。

詳しくは下記までお問い合わせください

058-266-1916

月～金／9:00～17:00

（祝・休日および12/31～1/3を除く）

人と、地域と、未来をむすぶ



16FG

十六総合研究所